

excelia



Cliente: NECK & NECK
Web: www.neckandneck.com
Nº de empleados: 250
País: España
Sector: Industria
Partner: Excelia

Perfil del cliente

La cadena española de ropa infantil Neck & Neck, debido al importante crecimiento que ha experimentado durante los últimos años, ha decidido proseguir integrando todas las áreas de la compañía mediante la implantación de un revolucionario sistema logístico.

Software y servicios

Microsoft Dynamics NAV 4.02 / 5.0
 Microsoft Office System
 Microsoft SQL Server
 Microsoft Windows Server 2003
 Microsoft Windows Vista / XP

Para más información sobre otros casos de éxito de Excelia, por favor visite:

www.excelia.com

Neck & Neck apoya su crecimiento con la ayuda de la solución Excelia Textil y MBS-Navision

“Hemos podido tener una visión real de la compañía, pudiendo obtener de manera inmediata información dinámica y actualizada para tomar decisiones”

Enrique Morales, Director Financiero

Neck & Neck, galardonada por la Feria de Franquicias de Vigo como “La Empresa Franquiciadora Española con Mayor Implantación Internacional”, presente en 11 países con más de 200 establecimientos a nivel mundial, tiene un claro concepto de negocio: “Proporcionar prendas de calidad para los más pequeños de la casa”.

Neck & Neck se inicia en el mercado de la ropa infantil en 1993, y a partir de 1998 la sociedad Neck Child adquiere los derechos del negocio. Es entonces cuando la compañía deposita su confianza en Excelia, para poder abordar este proceso de expansión internacional.

Situación

Tras la primera parte de implantación de MBS-Navision, Excelia Textil y Excelia Community; Neck & Neck decide proseguir con Excelia con el fin de integrar toda la gestión de almacenes.

Solución

La principal decisión por la cual Neck & Neck decide implantar Microsoft Business Solutions-Navision es la de dotar a la Dirección de un conocimiento del negocio en toda su globalidad.

El problema a resolver era la descentralización del área de almacenes, con más de 180 puntos de venta a nivel mundial, la logística era un factor crítico a solucionar, Excelia, gracias al know how de su equipo, consiguió dotar a Neck & Neck de la solución idónea.

Gracias a la distribución avanzada de Microsoft Business Solutions Navision, se han podido integrar en un solo sistema tareas que antes se desarrollaban de forma ajena al mismo, tales como el reaprovisionamiento de todos sus establecimientos, mediante sencillas operaciones.

- Eliminar trabajos repetitivos mediante la supresión de errores internos.
- Integración con sistemas de radiofrecuencia.

Una vez más, Neck & Neck vuelve a confiar en Excelia para abordar un problema de gestión crítico en su negocio.

Fruto de este proyecto, Neck & Neck ha logrado optimizar los envíos entre sus más de 180 puntos de venta.

Beneficios

"Esta herramienta dispone de una robustez que muy pocas otras tienen" Sergio López
Director de Sistemas de Información.

- Evitar rupturas de Stock.
- Ahorrar en los costes logísticos.
- Mayor control sobre pedidos a proveedor.
- Optimizar los envíos a nivel mundial, en los tiempos de recepción y entrega de mercancía en todos sus puntos de venta.
- Integrar toda la información del área logística, reaprovisionamiento, picking, ubicaciones internas.