

# excelia



**Cliente:** Grupo Hepresan

**Web:** www.hepresan.es

**Nº de empleados:** 25

**País:** España

**Sector:** Industria

**Partner:** Excelia

#### Perfil del cliente

Con más de treinta años dedicados a la distribución y comercio de herramientas de corte de precisión, el Grupo Hepresan asumió como principal objetivo la satisfacción de sus clientes y la optimización de los recursos para poder llevarlo a cabo. De este modo, han logrado incrementar la eficacia y el control de todas sus actividades con la ayuda de Excelia

#### Software y servicios

Microsoft Dynamics NAV 4.02 / 5.0

Microsoft Office System

Microsoft SQL Server

Microsoft Windows Server 2003

Microsoft Windows Vista / XP

Para más información sobre otros casos de éxito de Excelia, por favor visite:

[www.excelia.com](http://www.excelia.com)

Grupo Hepresan integra la gestión de su compañía a través de las soluciones de Excelia

“Después de un profundo análisis de mercado encontramos en Excelia el ‘socio’ adecuado para acompañarnos en este proceso de cambio. La solución que nos presentaron cumplía todas nuestras expectativas y la relación personal que establecieron con nosotros reforzó nuestra confianza”

Victorino Sandes. Gerente Grupo Hepresan

Grupo Hepresan, empresa dedicada a la comercialización y distribución de herramientas de corte de precisión, en su continua búsqueda por satisfacer las necesidades de sus clientes a través de una propuesta sólida y responsable, ha elegido a Excelia como encargada de implementar Microsoft Dynamics NAV 5.0 en versión Advanced Management, con el fin de integrar y optimizar todos los procesos dentro de sus diferentes áreas de servicio.

#### Situación

La clave de su éxito empresarial se basa en la continua búsqueda por satisfacer las necesidades de sus clientes a través de una propuesta competitiva y fiable por parte de Grupo Hepresan.

Dichos servicios abarcan desde el sector aeronáutico y del automóvil, hasta el decoletaje, moldes, etcétera: *“La filosofía del negocio se ha enfocado en aportar soluciones a los clientes para la reducción de sus costes de mecanizado”*, explica Victorino Sandes, Gerente de la Compañía.

El continuo intercambio de información entre las distintas delegaciones que comprende Grupo Hepresan, así como los servicios y prestaciones que proporciona a un gran número de clientes en diferentes sectores, hacen que la gestión de sus actividades deba realizarse de forma rápida y eficaz. De este modo, es necesario evitar errores y optimizar los tiempos a fin de reducir los costes de producción de sus clientes.

## Solución

Esta solución completamente integrada y personalizable incorpora todas las funcionalidades estándar de Microsoft Dynamics NAV resolviendo de forma eficaz su problemática a nivel de gestión.

Se trata de una herramienta que proporciona la información necesaria para la toma de decisiones, con la seguridad de disponer en cada momento de datos completos y actualizados de los clientes y las delegaciones.

*“La necesidad de integrar las distintas actividades de negocio y el crecimiento de la producción nos llevó a plantearnos un cambio de nuestro sistema de gestión. Después de un profundo análisis de mercado encontramos en Excelia el ‘socio’ adecuado para acompañarnos en este proceso de cambio”, comenta Victorino Sandes, Gerente del Grupo Hepresan.*

La solución de Excelia incluye:

- **Gestión Económico-Financiera**, que incorpora funcionalidades para Contabilidad Financiera, Presupuestaria y Analítica, Gestión de los Activos Fijos, Gestión Bancaria y Gestión de Cobros y Pagos.

- **Supply Chain Management**, en cuanto a las existencias con las diferentes delegaciones, el sistema facilita la gestión individualizada de cada uno de los almacenes, tanto a nivel de stock, como de los proveedores asociados a cada almacén. Así mismo, dentro de esta característica se encuentra la Gestión de Compras y Ventas, Operaciones y Producción.

## Beneficios

Alguno de los beneficios que el Grupo Hepresan ha considerado a la hora de incorporar el sistema de gestión propuesto por Excelia, incluye la integración y mejora

de la información entre las distintas áreas y departamentos de la compañía, así como una rápida adaptación a los cambios que se puedan producir en el mercado.

A través de Microsoft Dynamics NAV, se han reducido los tiempos en fabricación y entrega y los costes operativos gracias a la automatización de procesos que anteriormente se realizaban de forma manual.

Otra de las ventajas alcanzadas ha sido la visión de conjunto del negocio y de todos los departamentos que componen la empresa, facilitando la toma de decisiones y la rápida respuesta.

Según las especificaciones por parte de Grupo Hepresan, la reducción del tiempo de respuesta a través de un sistema automatizado y flexible, es lo que potenciará la evolución y posible ampliación del negocio actual, así como su crecimiento a corto plazo.